


| | | | |
|----------------------|------------|------------------------------------|---|
| Vigencia | 2022 | Cronograma de actividades |  |
| Fecha de elaboración | 30/06/2022 | | |
| Fecha de aprobación | 30/06/2022 | | |
| Versión | 2 | | |
| | | Plan de Accion PPDSC EAAB ESP 2022 | |

| Eje Temático | ACTIVIDAD | | | RESPONSABLE | | Período de tiempo | | Plan | | |
|--|-----------|---|--|---|---------------------------|--|-----------|---|---|---|
| Gestión del Riesgo de Corrupción - Mapa de Riesgos Corrupción | Nombre | Meta o producto | Indicador / medio de Verificación | Factor Crítico de Éxito | Factor Crítico de Gestión | Fecha Inicio | Fecha Fin | Lineas Estratégicas y Transversales de la PPDSC | Objetivos Específicos de PPDSC | |
| Subcomponente 2. Construcción del Mapa de Riesgos de Corrupción | 2.3 | Revisar la matriz y el Mapa de Riesgos de corrupción en relación con los trámites y Opas. | Riesgos de corrupción revisados de los trámites que apliquen | matriz de riesgos de corrupción de los trámites que aplique | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-nov | 30-nov | 4. Articulación interinstitucional para el mejoramiento de los canales de servicio a la ciudadanía. | 3. Aumentar los niveles de interacción entre el ciudadano y la Administración Distrital |

| COMPONENTE 2. RACIONALIZACIÓN DE TRÁMITES | Nombre | Meta o producto | Indicador / medio de Verificación | Factor Crítico de Éxito | Factor Crítico de Gestión | Fecha Inicio | Fecha Fin | Lineas Estratégicas y Transversales de la PPDSC | Objetivos Específicos de PPDSC | |
|---|--------|--|---|--|------------------------------------|--|-----------|---|---|---|
| FASE 2. Priorización de trámites | 2.1 | Continuar con la intervención de los trámites propuestos en la fase de racionalización. | 1. Registrar en el módulo de racionalización del SUIT la acciones correspondientes. | Acciones de racionalización registradas en el módulo | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-feb | 28-feb | 6. Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 5. Aumentar la oferta de servicios |
| FASE 3. Racionalización de trámites | 3.1 | Racionalización de trámites: Consultar Anexo 1. Estrategia. | Incremento de los puntos de Atención con presencia en Supercede Manitas. | Documento soporte de la atención en el Supercede Manitas | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-ene | 28-feb | 6. Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 5. Aumentar la oferta de servicios |
| FASE 4. Interoperabilidad | 4.1 | Identificar el trámite que requiere el servicio ciudadano digital de interoperabilidad. | Trámite identificado para implementar el servicio de interoperabilidad. | Ayuda de memoria | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-may | 30-jul | 6. Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 2. Mejorar la articulación y coordinación entre las entidades |
| | 4.2 | Implementar el servicio ciudadano digital de interoperabilidad del trámite seleccionado. | Servicio de intercambio de información implementado con interoperabilidad. | Acta de entrega del trámite implementado con interoperabilidad | Dirección Servicios de Informática | Gerencia de Tecnología | 1-ago | 30-dic | 6. Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 2. Mejorar la articulación y coordinación entre las entidades |

| COMPONENTE 3. RENDICIÓN DE CUENTAS | Nombre | Meta o producto | Indicador / medio de Verificación | Factor Crítico de Éxito | Factor Crítico de Gestión | Fecha Inicio | Fecha Fin | Lineas Estratégicas y Transversales de la PPDSC | Objetivos Específicos de PPDSC | |
|--|--------|--|---|-------------------------|---------------------------|---|-----------------------|---|--|---|
| Subcomponente 1. Información de calidad y en lenguaje comprensible (Etapa de ejecución) | 1.1 | Divulgar y mantener actualizada la información al grupo de interés Usuarios externos utilizando los canales de comunicación que están a disposición de la Empresa. | Divulgación y Actualización información en la página web sobre los trámites, Carta del trato Digno y Puntos de atención | Informe Cuatrimestre | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa de Servicio al Cliente | 1-abril, 1-ago, 1-nov | 30-abril, 31-ago, 30-nov | 1. Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos: | 3. Aumentar los niveles de interacción entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| | 1.2 | Divulgar información al grupo de interés Usuarios externos a través de las redes sociales de la Empresa. | Divulgación de información en Facebook, Instagram o Twitter. | Informe Cuatrimestre | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa de Servicio al Cliente | 1-abril, 1-ago, 1-nov | 30-abril, 31-ago, 30-nov | 1. Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos: | 3. Aumentar los niveles de interacción entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| | 1.3 | Divulgar los datos estadísticos de las PQRs. | Divulgación en la Pagina Web el informe de PQRs | Informe Cuatrimestre | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa de Servicio al Cliente | 1-abril, 1-ago, 1-nov | 30-abril, 31-ago, 30-nov | 1. Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos: | 3. Aumentar los niveles de interacción entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| Subcomponente 2. Diálogo de doble vía con la ciudadanía y sus organizaciones (Etapa de ejecución) | 2.1 | Dialogar o intercambiar información con el grupo de interés Usuarios externos a través de los mecanismos disponibles. | Diálogo a través de los canales de atención. | Informe Cuatrimestral | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa de Servicio al Cliente | 1-abril, 1-ago, 1-nov | 30-abril, 31-ago, 30-nov | 1. Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos: | 3. Aumentar los niveles de interacción entre el ciudadano y la Administración Distrital |

| | | | | | | | | | | |
|---|-----|--|--|--|---|---|-----------------------|--------------------------|--|--|
| Subcomponente 3. Responsabilidad (Etapa de ejecución) | 3.1 | Realizar encuesta de satisfacción y percepción de grupos de interés. | Encuesta realizada | Informe | Dirección Planeación y Control de Resultados Corporativos | Gerencia Corporativa de Planeamiento y Control | 1-dic | 31-dic | 7.Seguimiento y evaluación | 6.Utilizar evidencia cuantitativa y cualitativa para la toma de decisiones |
| Plan | | | | | | | | | | |
| COMPONENTE 4. ATENCIÓN AL CIUDADANO | | Nombre | Meta o producto | Indicador / medio de Verificación | Factor Crítico de Éxito | Factor Crítico de Gestión | Fecha Inicio | Fecha Fin | Lineas Estratégicas y Transversales de la PPSC | Objetivos Específicos de PPSC |
| Subcomponente 1. Planeación estratégica del servicio al ciudadano | 3.1 | Continuar con la socialización y divulgación a nivel interno el rol del Defensor de la Ciudadanía como figura líder que dicta los lineamientos de la debida implementación de la Política Pública Distrital del Servicio al Ciudadano. | Institucionalizar el Defensor de la Ciudadanía, como la dependencia que lidera la mejora del servicio al ciudadano al interior de la EAAB-ESP y que dependa de la Alta Gerencia. | Soporte de la Divulgación y socialización | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-abril, 1-ago, 1-nov | 30-abril, 31-ago, 30-nov | 1, Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos: | 3_Aumentar los niveles de interaccion entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| | 3.2 | Identificar los trámites de la entidad que fueron objeto de observación por parte de las auditorías externas. | Identificación de tramites que fueron objeto de Observaciones por auditorias externas | Documento informativo | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-nov | 30-nov | 7.Seguimiento y evaluación | 6.Utilizar evidencia cuantitativa y cualitativa para la toma de decisiones |
| Subcomponente 2. Fortalecimiento del talento humano al servicio del ciudadano | 2.1 | Entrenar y sensibilizar a los funcionarios que atienden directamente a los ciudadanos a través de procesos de calificación y capacitación, con alcance a la promoción y fortalecimiento de la cultura del servicio al ciudadano. | Informe semestral de los eventos realizados. | Informe | Dirección Mejoramiento Calidad de Vida | Gerencia Corporativa de Gestión Humana y Administrativa | 1-jul, 1-nov | 31-jul, 30-nov | 3, Cualificación de los equipos de trabajo | 4_Mejorar la Cualificacion de los servidores |
| | 2.2 | Desarrollar actividades de capacitación en programas de atención preferente e incluyente de atención de personas en condición de discapacidad y poblaciones espaciales. | Informe semestral de los eventos realizados. | Informe | Dirección Mejoramiento Calidad de Vida | Gerencia Corporativa de Gestión Humana y Administrativa | 1-jul, 1-nov | 31-jul, 30-nov | 3, Cualificación de los equipos de trabajo | 4_Mejorar la Cualificacion de los servidores |
| | 3.1 | Divulgar y promocionar los trámites y servicios que presta la Empresa a través de carteleras virtuales en los puntos de atención y en la sección de atención a la ciudadanía de la página web. | Publicaciones del 100% de los trámites y servicios en carteleras virtuales y página web. | (No. Trámites y servicios publicados en carteleras virtuales y página web / Total de Trámites y servicios a publicar en la página web y en carteleras virtuales) *100 | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-abril, 1-ago, 1-nov | 30-abril, 31-ago, 30-nov | 1, Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos: | 3_Aumentar los niveles de interaccion entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| | 3.2 | Divulgar interna y externa de beneficios de las acciones de racionalización en los trámites y otros procedimientos (OPA). | Divulgación de los beneficios de las acciones de racionalización de trámites y otros procedimientos (OPA). | Divulgación de los Beneficios | Dirección de Apoyo Técnico | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-ago | 31-ago | 1, Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos: | 3_Aumentar los niveles de interaccion entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| | 3.3 | Buscar asesoría sobre la herramienta de caracterización de los documentos para evaluar la complejidad de los documentos utilizados para comunicarse con sus grupos de valor (formularios, guías, respuestas a derechos de petición, etc.) en la entidad. | Documento Soporte sobre la Asesoría sobre la herramienta que permita evaluar la complejidad de los documentos. | Documento de asesoría | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-nov | 30-nov | 6, Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 1_ Estandarizar la oferta de Servicios y su calidad entre canales, entidades y servicios |

| | | | | | | | | | | |
|---|---------------|--|--|--|-------------------------------------|--|-----------------------|---|--|--|
| Subcomponente 3 Gestión del Relacionamiento con los ciudadanos | 3.4 | Diagnosticar con el proveedor de la plataforma del Contac Center la viabilidad de adecuar el canal telefónico para garantizar la atención de personas con discapacidad, adultos mayores, niños, etnias y otros grupos de valor. | Documento Soporte sobre el diagnostico de la adecuación en Contac Center del propósito descrito. | Documento de diagnostico | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-mar | 31-mar | 6, Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 5_ Aumentar la oferta de servicios |
| | 3.5 | Diagnosticar con el proveedor de la plataforma del Contac Center la viabilidad de tener operadores que puedan brindar atención a las personas que hablen otras lenguas o idiomas (Ej: etnias) en la línea de atención de la entidad, el PBX o computador en la entidad. | Documento Soporte sobre el diagnostico de la adecuación en Contac Center del propósito descrito. | Documento de diagnostico | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-mar | 31-mar | 6, Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 5_ Aumentar la oferta de servicios |
| | 3.6 | Diagnosticar con el proveedor de la plataforma del Contac Center la viabilidad de contar con operadores que conocen y hacen uso de herramientas como el centro de Relevó o Sistema de Interpretación -SIEL en línea para la atención de personas con discapacidad auditiva en la línea de la entidad, el PBX o computador en la entidad. | Documento Soporte sobre el diagnostico de la adecuación en Contac Center del propósito descrito. | Documento de diagnostico | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-mar | 31-mar | 6, Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 5_ Aumentar la oferta de servicios |
| | 3.7 | Implementar acciones para mejorar la atención accesible, contemplando las necesidades de la población con discapacidades como: - Visual - Auditiva - Cognitiva - Mental - Sordoceguera - Múltiple - Física o motora | Ajustes implementados en los espacios físicos | Documento | Dirección Servicios Administrativos | Gerencia corporativa de Gestión Humana | 1-jun | 30-jun | 2, Infraestructura para la prestación de servicios a la ciudadanía suficiente y adecuada | 1_ Estandarizar la oferta de Servicios y su calidad entre canales, entidades y servicios |
| | 3.8 | Implementar Factura Virtual accesible y Anexo Braille para la población con discapacidad visual. | Puesta en productivo la Factura Virtual accesible y Anexo Braille. | Factura Virtual accesible y Anexo Braille | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-abr | 30-jul | 6, Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 5_ Aumentar la oferta de servicios |
| | 3.9 | Implementación del Chat Bot con el uso de inteligencia Artificial. | Puesta en productivo del Chat Bot con el uso de inteligencia artificial. | Informe estadístico del uso por parte de la ciudadanía | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-nov | 30-nov | 6, Uso intensivo de Tecnologías de Información y Conocimiento | 5_ Aumentar la oferta de servicios |
| Subcomponente 4. Conocimiento del servicio al ciudadano | 4.1 | Revisar, actualizar y divulgar la carta del trato digno en los puntos de atención en carteleras virtuales y portal web. | Divulgación de la carta del trato digno en carteleras virtuales y portal web. | Informe Cuatrimestre | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-abril, 1-ago, 1-nov | 30-abril, 31-ago, 30-nov | 1, Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos. | 3_ Aumentar los niveles de interacción entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| | 4.2 | Realizar seguimiento y análisis a las PQRs. | Publicación del Informe de PQRs en página web. | Publicación del Informe de PQRs en página web. | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-ene | 30-nov | 1, Fortalecimiento de la capacidad de la ciudadanía para hacer efectivo el goce de sus derechos. | 3_ Aumentar los niveles de interacción entre el ciudadano y la Administración Distrital |
| Subcomponente 5. Evaluación de gestión y medición de la percepción ciudadana | 5.1 | Solicitar que en la Encuesta de satisfacción de grupos de interés se incluyan temas: 1. Consultar a la ciudadanía sobre cuáles son los trámites más engorrosos, complejos, costosos, que afectan la competitividad, etc. 2. La percepción del cliente o usuario, con respecto a los productos o servicios ofrecidos y si estos cumplen sus expectativas. 3. la percepción del cliente o usuario, con respecto a los trámites y procedimientos de cara al ciudadano. | Comunicación de la Dirección de Resultados Corporativos indicando que se incluyeron en la encuesta de satisfacción y percepción de grupos de interés los temas relacionados. | Comunicación a la Dirección de Resultados Corporativos solicitando que se incluyan los temas relacionados. | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-jul | 30-oct | 7, Seguimiento y evaluación | 6_ Utilizar evidencia cuantitativa y cualitativa para la toma de decisiones |
| COMPONENTE 5. TRANSPARENCIA Y ACCESO A LA INFORMACIÓN | Nombre | Meta o producto | Indicador / medio de Verificación | Factor Crítico de Éxito | Factor Crítico de Gestión | Fecha Inicio | Fecha Fin | Lineas Estratégicas y Transversales de la PPDS | Objetivos Específicos de PPDS | |

| | | | | | | | | | | |
|--|-----|---|--|---|------------------------------|--|-------|--------|-------------------------|---|
| Subcomponente 1. Lineamientos Transparencia Activa | 1.1 | Identificación de Trámites: Revisar las normas del inventario de trámites. | Actualización en la normatividad de los trámites. | (No. de los trámites revisados/No. trámites inventario) *100 | Dirección de Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-jun | 30-jun | 8,Mejoramiento continuo | 7_Mejorar la eficiencia y eicacia de la regulacion distrital |
| | 1.2 | Identificación de Trámites: Verificar registro de los trámites en el SUII. | Registro de los trámites en el SUII con un enlace directo al Portal del Estado Colombiano - PEC. | (No. De trámites registrados en el SUII/No. de trámites de inventario) *100 | Dirección Apoyo Comercial | Gerencia Corporativa Servicio al Cliente | 1-abr | 30-abr | 8,Mejoramiento continuo | 1_Estandarizar la oferta de Servicios y su calidad entre canales, entidades y servicios |
| | | | | | | | | | | |

Empresa de Acueducto y Alcantarillado de Bogotá EAAB-ESP

Preparado y aprobado por:

Jose Jaime Acosta Vergara - Profesional Especializado - DAC
Adriana Carvajal de la Cruz - Directora de Apoyo Comercial

Elaborado y consolidado por:

Jose Jaime Acosta Vergara - Profesional Especializado - DAC

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | |
|--|--|--|
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |

| | | |
|--|--|--|
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |

| | | |
|--|--|--|
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |
| | | |

| | | |
|--|--|--|
| | | |
| | | |
| | | |

| | |
|--|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |

| | |
|--|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |

| | |
|--|--|
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |
| | |

| | |
|--|--|
| | |
| | |
| | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

| | | | | |
|--|--|--|--|--|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |